

Qué es Tenders.es y cómo funciona

Tenders.es es un espacio en internet en el que los usuarios que necesiten hacer una reforma o reparación en casa pueden conseguir presupuestos de diferentes profesionales de su ciudad y elegir el que más les conviene de forma gratuita.

Los profesionales del sector pueden conseguir clientes de forma fácil cada día, además de dar visibilidad a su empresa en internet y mejorar su imagen sin esfuerzo alguno.

Solicitar un presupuesto en **Tenders.es** es rápido y fácil. El cliente sólo tiene que rellenar un sencillo formulario en menos de un minuto, en el que indica qué necesita hacer (incluso adjuntando fotografías si lo desea) y sus datos personales. En pocas horas comenzará a recibir presupuestos de profesionales y podrá elegir el que más se ajuste a sus necesidades, por precio o por la reputación del profesional. No hay ningún compromiso, por lo que si ninguno de ellos le convence puede optar por no realizar el trabajo.

Tenders.es permite agilizar los procesos de selección de profesional y ofrecer toda la información al cliente (precios, valoraciones, trabajos anteriores...) para que pueda escoger de forma inteligente.

Uno de los factores más importantes en **Tenders.es** es la reputación de los profesionales, un baremo que refleja mediante un valor numérico la confiabilidad de la empresa o profesional. Funciona mediante un algoritmo exclusivo desarrollado por **Tenders.es** en el que se ponderan variables como la participación en el portal, la calidad de los trabajos realizados y la opinión de sus anteriores clientes, entre otras.

El modelo de negocio de Tenders.es

El modelo de negocio de **Tenders.es** se basa en la venta de servicios de valor añadido a los profesionales y acceso a presupuestos de mayor valor. **Tenders.es** dispone de distintos servicios que se ajustan a todos los perfiles de empresas y profesionales, ofreciendo mayor capacidad de participación en el portal, publicidad e incluso una página web personalizada con el dominio que elija. De este modo, pueden mejorar su presencia en internet y la visibilidad de su marca sin necesidad de conocimientos técnicos o una gran inversión.

Además de los presupuestos estándar, **Tenders.es** proporciona a los profesionales trabajos de mayor valor, en los que el modelo de ingresos se basa en el pago por contacto o en comisión sobre el trabajo ya contratado.

Tenders.es recibió 235.000 euros en una primera ronda de financiación y actualmente se encuentra en una segunda ronda para ampliar el equipo y continuar creciendo.

Orígenes e historia

Las páginas de solicitud y comparación de presupuestos han conseguido cambiar el panorama del mercado en toda Europa. Iniciativas como MyHammer han demostrado que es posible, y fueron una de las referencias del fundador de **Tenders.es** Luis Sancho cuando se decidió a adaptar esta idea a la idiosincrasia española.

Tenders.es comenzó a funcionar en versión beta en abril de 2009 y se lanzó de modo comercial en enero de 2010, consiguiendo un fulgurante éxito gracias a su rápida expansión por decenas de localidades españolas, en las que se garantizaba trabajo a los profesionales locales a las pocas horas de inscribirse en la web.

La actual situación económica ha resultado ser una oportunidad para un servicio como **Tenders.es**. La bajada en la venta de pisos ha incrementado el número de personas que deciden adaptar su vivienda actual a nuevas necesidades. Por otra parte, pequeñas y medianas empresas y profesionales han podido conseguir trabajos locales y de calidad en un contexto difícil.

El equipo de **Tenders.es**

Tenders.es es un equipo multidisciplinar formado en la actualidad por 10 trabajadores fijos y una serie de colaboradores especialistas freelance.

- Luis Sancho, director general y emprendedor del sector tecnológico.
- César Saiz, director tecnológico
- Aram Daucik, responsable de márketing online
- Juan Gómez-Carrillo, director comercial
- Fernando de Córdoba, responsable de comunicación
- Eduardo Inza, desarrollador.
- Rocío Torres, Diego Prada y Álvaro Pérez, equipo comercial.
- Joe Dennis, administración.